

SIE BEHERRSCHEN DAS THEMA SCHLEIFEN IN DER FUNKTION ALS HANDELSVERTRETER?

B2B-Handelsvertretung Österreich

Wir suchen eine Handelsvertretung für die Vermarktung von Präzisionswerkzeugen in Österreich. Sie bringen Vertriebserfahrungen im technischen Verkaufsaußendienst - vorzugsweise im Bereich Werkzeuge, Schleifmittel (auf Unterlage/feste gebundene/Präzisionswerkzeuge), technische Verbrauchsgüter oder Verbrauchsmaterialien in der Metallbearbeitung - mit.

HANDELSVERTRETUNG GESUCHT FÜR

- **Österreich**

IHRE AUFGABEN

- Selbstständige Tätigkeit im B2B-Bereich
- Vertrieb unserer Schleifwerkzeuge
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Gewinnung neuer Kunden
- Konsequenter und kundennaher Ausbau der eigenen Marktposition
- Sicherstellung der gemeinsam erarbeiteten Absatz- und Umsatzziele
- Eigenverantwortliche Bearbeitung des Vertriebsgebietes
- Repräsentation des Unternehmens und Produkte
- Umsetzung übergeordneter strategischer Vertriebsziele des Unternehmens

IHRE PERSÖNLICHKEITSMERKMALE

- Fundierte technische Kenntnisse (idealerweise eine Ausbildung im Ingenieurwesen) oder Kenntnisse in der Metallbearbeitung
- Kontakte zur metallverarbeitenden Industrie
- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung mit technisch-handwerklicher Basis, gern mit weiterführender Zusatzqualifikation wie Techniker/ Meister mit BWL-Kenntnissen
- Alternativ eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise ergänzt um die Erlangung technischer Kenntnisse und eine Weiterbildung z.B. zum Betriebswirt, Fachwirt oder vergleichbar
- Technisches Verständnis im Bereich Werkzeuganwendung und analytisches Denkvermögen
- Kenntnisse von industriellen Produktionsprozessen
- Sehr gute Planungs- und Organisationsfähigkeiten
- Umfassendes Qualitätsbewusstsein
- Kommunikationsstärke und hohe soziale Kompetenz
- Vorhandene Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, sowie sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen

IHRE MÖGLICHKEITEN & PERSPEKTIVEN

- Ein anspruchsvolles und hochinteressantes Aufgabenspektrum in einem international erfolgreichen, innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung und qualifizierte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gutes Arbeitsklima in einem leistungsstarken und wachsenden Familienunternehmen
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten

WAS WIR BIETEN

- Eine langfristig und vertrauensvoll angelegte berufliche Zukunft
- Hausinterne Produktschulungen
- Anwendungstechnische Unterstützung und Beratung vor Ort
- Internationale Schleif- und Technologietage
- Innovatives Produktportfolio
- Weltmarktführer im Bereich Wälzschleifen und Labortrennscheiben

ÜBER KREBS & RIEDEL

KREBS & RIEDEL gehört mit ca. 250 engagierten Beschäftigten und einem Jahresumsatz von mehr als 32 Millionen Euro zu den weltweit führenden Herstellern von hochpräzisen und modernen Schleifwerkzeugen. Vor allem Kunden aus den Bereichen Automotive, Luft- und Raumfahrt, Maschinenbau, Medizintechnik und Windkraft vertrauen auf die hochpräzisen Produkte. Das mittelständische Familienunternehmen hat Tochterunternehmen in China und Indien, sowie ein weltweites Vertriebsnetzwerk in mehr als 30 Ländern.

BEWERBEN SIE SICH JETZT



Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie die Zukunft der Schleifwerkzeuge mit uns! Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe

Ihrer Entgeltvorstellung und Verfügbarkeit.

Krebs & Riedel Schleifscheibenfabrik GmbH & Co. KG

Elke Busch | Leitung Personalwesen

Bremer Straße 44 | 34385 Bad Karlshafen

Telefon: +49 5672 184 0 | E-Mail: karriere@krebs-riedel.de