

SIE KÖNNEN SCHLEIFEN UND TRAUEN SICH DEN VERTRIEB ZU?

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

Zur Verstärkung unseres Teams an unserem Stammsitz in Bad Karlshafen suchen wir ab sofort einen technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in unbefristeter, Homeoffice gestützter Vollzeitbeschäftigung für unseren Außendienst. Sie bringen Vertriebserfahrungen im technischen Verkaufsaußendienst - vorzugsweise im Bereich Werkzeuge, Schleifmittel (auf Unterlage/feste gebundene/Präzisionswerkzeuge), technische Verbrauchsgüter oder Verbrauchsmaterialien in der Metallbearbeitung - mit.

JEWELS EINE OFFENE STELLE FÜR JEDES GEBIET

- Zwickau, Chemnitz, Leipzig, Halle, Erfurt, Suhl
- Berlin, Brandenburg
- Österreich

IHRE AUFGABEN

- Konsequenter und kundennaher Ausbau der eigenen Marktposition
- Sicherstellung der gemeinsam erarbeiteten Absatz- und Umsatzziele
- Eigenverantwortliche Bearbeitung des Vertriebsgebietes
- Repräsentation des Unternehmens und Produkte
- Umsetzung übergeordneter strategischer Vertriebsziele des Unternehmens

IHRE PERSÖNLICHKEITSMERKMALE

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung mit technisch-handwerklicher Basis, gern mit weiterführender Zusatzqualifikation wie Techniker/ Meister mit BWL-Kenntnissen
- Alternativ eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise ergänzt um die Erlangung technischer Kenntnisse und eine Weiterbildung z.B. zum Betriebswirt, Fachwirt oder vergleichbar
- Technisches Verständnis im Bereich Werkzeuganwendung und analytisches Denkvermögen
- Kenntnisse von industriellen Produktionsprozessen
- Sehr gute Planungs- und Organisationsfähigkeiten
- Umfassendes Qualitätsbewusstsein
- Kommunikationsstärke und hohe soziale Kompetenz
- Vorhandene Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, sowie sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen

IHRE MÖGLICHKEITEN & PERSPEKTIVEN

- Ein anspruchsvolles und hochinteressantes Aufgabenspektrum in einem international erfolgreichen, innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung und qualifizierte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gutes Arbeitsklima in einem leistungsstarken und wachsenden Familienunternehmen
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten

WAS WIR BIETEN

- Eine langfristig und vertrauensvoll angelegte berufliche Zukunft mit leistungsgerechter Entlohnung
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Zusatz-Krankenversicherung
- Gesundheits- und Sportangebote, E-Bike Leasing
- 3 zus. Urlaubstage pro Jahr ab 25 Jahre Betriebszugehörigkeit

ÜBER KREBS & RIEDEL

KREBS & RIEDEL gehört mit ca. 250 engagierten Beschäftigten und einem Jahresumsatz von mehr als 32 Millionen Euro zu den weltweit führenden Herstellern von hochpräzisen und modernen Schleifwerkzeugen. Vor allem Kunden aus den Bereichen Automotive, Luft- und Raumfahrt, Maschinenbau, Medizintechnik und Windkraft vertrauen auf die hochpräzisen Produkte. Das mittelständische Familienunternehmen hat Tochterunternehmen in China und Indien, sowie ein weltweites Vertriebsnetzwerk in mehr als 30 Ländern.

BEWERBEN SIE SICH JETZT



Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Entgeltvorstellung und Verfügbarkeit.

Krebs & Riedel Schleifscheibenfabrik GmbH & Co. KG
Elke Busch | Leitung Personalwesen
Bremer Straße 44 | 34385 Bad Karlshafen
Telefon: +49 5672 184 0 | E-Mail: karriere@krebs-riedel.de